



Key-Accounter (m/w) Energie gesucht (Job-Nr. 203)

enQu als Arbeitgeber

enQu ist bundesweiter Energieanbieter für Privat- und Gewerbekunden. In Kooperation mit unseren strategischen Partnern und Dienstleistern bauen wir unsere vertrieblichen Aktivitäten 2018 stark aus. Für unsere ambitionierten Ziele brauchen wir Mitarbeiter/Innen mit Pionier- und Teamgeist, gut vernetzt und energiewirtschaftlich erfahren.

Sitz der Gesellschaft ist Kiel, der ausgeschriebene Arbeitsplatz befindet sich am Standort Berlin. Wir bieten viel Platz für Ideen, Erfahrungen und Talente. Wir beachten Deine individuellen Bedürfnisse an uns als Arbeitgeber. Flexible Arbeitszeiten und –modelle sind bei uns ebenso selbstverständlich wie eine faire Bezahlung und verantwortungsvolle vielfältige Aufgaben.

Stellenbeschreibung

- Mitarbeit Aufbau des Vertriebsbereichs (Systeme, Prozesse, Front-& Backoffice)
- Gewinnung und Betreuung von Vertriebs- und Kooperationspartner
- Mitarbeit bei der Entwicklung von Produkten & Dienstleistungen
- Gewinnung und Betreuung von Privat- und Gewerbekunden; Angebots- und Vertragsentwicklung
- Vertriebliche Sonderprojekte
- Reisebereitschaft
- Start: Sofort; Standort: Berlin

Der Aufbau des Vertriebs erfordert viel „hands-on“ und bedingt auch die Übernahme sachbearbeitender Tätigkeiten. Der ideale Kandidat/In verfügt über einen energiewirtschaftlichen Hintergrund und mehrere Jahre Vertriebs Erfahrung. Ein akademischer Hintergrund ist wünschenswert.

Weitere Informationen zu diesem Angebot erhalten Sie via karriere@enQu.de oder direkt unter der Nummer 030-3940515 207 beim Leiter Marketing/Vertrieb. Ihre Bewerbung bitte per E-Mail mit Angaben zum frühestmöglichen Einstiegstermin an o.g. Kontakt.

EnQu GmbH, Büro Berlin, Lietzenburger Straße 77, 10719 Berlin, Visit; www.engu.de, Mail: karriere@enqu.de